

HYLA

„Wir haben uns in die Wiege ge



HYLA `S No. 1:

Roman und Manuel Nawrot im Netcoo-Interview

Schon mehrfach hat Netcoo über die großen Erfolge der Brüder Roman (31) und Manuel Nawrot (28) berichtet. Im Team der Power-Vertriebsprofis gibt es keinen Stillstand. Die Nawrot Brothers befinden sich weiter auf High Performance-Kurs. Mit HYLÄ Germany und Austria ist das Team NAWROT in über 73 Ländern die Nummer 1. Für Netcoo ein Grund mehr, nach dem Erfolgsrezept der beiden Brüder zu fragen und ihnen die Pläne für die kommenden Monate zu entlocken.



[Z]usammen mit Ihren Lebenspartnern Daniel Eder und Martina Coric – führen Sie das Team Nawrot konstant zum Erfolg. Sie haben in Ihrem Leben schon etliche berufliche Hürden gemeistert, doch erst jetzt scheint es, als wären Sie angekommen. Wie hat sich das Leben der Brüder Roman und Manuel Nawrot durch den Erfolg mit HYLÄ verändert?

Roman Nawrot: Unser Leben hat sich im Vergleich zu vor drei Jahren buchstäblich um 180 Grad gedreht – zum Positiven! Wir genießen die finanzielle Unabhängigkeit, eine Freiheit, von der wir immer geträumt haben. Wir haben ein passives Einkommen, auf das wir aufbauen können und ganz klar beschert uns dieses zusammen mit dem

seren Ehrgeiz legt bekommen“



Spaß, den uns unsere Arbeit macht, ein wesentlich glücklicheres Leben. Wir haben nicht mehr das typische Sonntag-Abend-Gefühl, das sich früher so oft im Magen breitgemacht hat, wenn man wusste, dass man montags wieder zum Job musste und eine neue Arbeitswoche bevorstand.

Warum fiel die Entscheidung ausgerechnet auf HYLA?

Manuel Nawrot: Mit HYLA haben wir ein schlüsselfertiges und bereits seit über 25 Jahren erprobtes und bewährtes Erfolgssystem an der Hand. Wir befinden uns in einem unlimitierten Markt und da der Wunsch nach Sauberkeit, Reinheit und Gesundheit für immer mehr Menschen von großer Bedeutung ist, legen auch immer mehr Menschen Wert auf ein hochwertiges Luft- und Raumreinigungssystem. Unser Produkt ist revolutionär. Es handelt sich um ein patentiertes System aus eigener Manu-

faktur. Es gibt keine Stornohaftung und HYLA kann mit seinem System auf zahlreiche Auszeichnungen schauen. Das gibt uns und unserem Team eine Sicherheit, so dass wir genau wissen, wie qualitativ hochwertig unser Produkt ist. Es ist sehr wichtig zu wissen, dass wir uns auf die reine einkommensproduzierende Tätigkeit konzentrieren können. Denn die komplette Abwicklung wird von der Zentrale aus gesteuert. Das HYLA-System ist nicht limitiert, so dass jeder Geschäftspartner die Möglichkeit hat, sein Einkommen selbst zu bestimmen. Nach oben sind keine Grenzen gesetzt. Bei uns gibt es keinen Deckel! HYLA ist ein deutsches Unternehmen mit Firmensitz in Deutschland. Das macht vieles einfacher und außerdem ist das Unternehmen Mitglied im Bundesverband des Deutschen und Österreichischen Direktvertriebs. Es war uns von vornherein sehr wichtig, auf ein solides Unternehmen zu setzen.

Da uns das Produkt noch dazu völlig als Kunden überzeugt hat, war es nur eine logische Konsequenz, dass die Wahl auf HYLA fiel. Und letztlich vertrauten wir unserem Bauchgefühl: Es fühlte sich richtig an und heute merken wir, dass die Entscheidung richtig war. Das positive Bauchgefühl hält bis heute an. Ein Tipp, den wir übrigens auch jedem geben können, der mit dem Gedanken spielt, in unser Team zu kommen: Lerne uns, unser Produkt und die Verdienstmöglichkeiten kennen – und lass dann dein Bauchgefühl entscheiden.

Sie haben unglaubliche Leistung erbracht und das ganze Unternehmen HYLA an die Spitze katapultiert. Gibt es ein Geheimrezept für diesen Erfolg?

Roman Nawrot: Wir sind menschlich und immer für unsere Partner und unser Team da. Wir sind sehr bodenständig, >>



Manuel und Roman Nawrot mit ihren Lebensgefährten und Team

uns ist der Erfolg nicht zu Kopf gestiegen. Unsere Partner wissen das zu schätzen. Unser Erfolg basiert darauf, dass wir für jeden Geschäftspartner und für jeden Kunden wirklich greifbar sind. Netcoo hat doch selbst schon einmal geschrieben: Die NAWROTS sind Spitzenmanager zum Anfassen! Wer mit uns arbeiten möchte, wird persönlich gecoacht und eigene Ausbilder begleiten neue Partner in der Praxis. Wir lassen niemanden aus unserem Team alleine, das schafft Vertrauen. Wir reisen viel und bei all unseren Terminen und Geschäftspräsentationen – die beinahe täglich in einer anderen Stadt stattfinden – sind wir immer selbst vor Ort und können Fragen zum Unternehmen, zu den Produkten und zum Verdienst beantworten. Es ist uns unglaublich wichtig, dass in unserem Team eine gute Stimmung herrscht und positive Harmonie verbreitet wird. Das spürt jeder, der mit uns zusammenarbeitet.

Nur wer sich wohl fühlt, ist motiviert Höchstleistung zu erbringen.

Arbeiten Sie selbst neue Vertriebspartner ein?

Manuel Nawrot: Selbstverständlich. Wir beherrschen unsere Branche aus dem Effeff, letztlich profitieren wir auch vom Eigenverkauf und nicht nur von der Arbeit unseres Teams. Wir sind keine Häuptlinge, die Indianer suchen, sondern wir sind selbst immer auch Indianer geblieben. Alle neuen Teampartner bekommen von uns persönlich eine Vorstellung zu Hause. Theoretisches Wissen ist wichtig, aber praktische Durchführung bringt den Erfolg. Daher liegt uns auch viel daran, dass neue Partner schnell den persönlichen Kontakt zum Interessenten finden. Um unsere Partner zu unterstützen und um ihnen somit ein Gefühl von Sicher-

heit zu geben, gehen wir auf die ersten drei bis fünf Produkt-Vorstellungen mit, um sie intensiv einzuarbeiten. Learning by doing. Nach diesen ersten Schritten besucht der neue Teampartner eine kostenfreie zweitägige Einschulung. Bei diesem Grundseminar in der HYLA-Zentrale in Filderstadt bei Stuttgart wird er als Berater, Führungskraft oder Unternehmer ausgebildet. Jetzt kann seine HYLA-Karriere beginnen. Wer unsicher ist, bekommt im online Schulungcenter (Akademie) sicherlich Antworten auf all seine Fragen. Darüber hinaus haben wir für unser Team eine Service-Hotline eingerichtet, die weiterhilft. Wir erarbeiten mit jedem unserer Teampartner einen individuellen Zeitplan, der festlegt, wann welche Ziele erreicht werden wollen. Wir fühlen uns in der Verantwortung, dass diese Ziele auch erreicht werden.

Sie sind die typischen Direktvertriebler. Was ist aber mit den Menschen, die nicht so offensiv sind und sich vielleicht nicht gleich trauen, andere Menschen anzusprechen?

Roman Nawrot: Wir haben unseren Ehrgeiz in die Wiege gelegt bekommen. Durch unsere Vergangenheit als Profi-Musiker kennen wir die Bühne und auch den Umgang mit Menschen haben wir sehr schnell und sehr gut kennenlernen dürfen. Allerdings war nicht immer alles gut. Uns sind verschiedenen Schicksalsschläge widerfahren, von denen wir uns allerdings nicht haben unterkriegen lassen. Stattdessen sind wir stark gewachsen und haben aus unseren Erfahrungen gelernt. Wir lernen viel und bilden uns fort. Wir lesen positive Bücher und besuchen Seminare. So, wie wir

„ LERNE UNS, UNSER PRODUKT UND DIE VERDIENSTMÖGLICHKEITEN KENNEN – UND LASS DANN DEIN BAUCHGEFÜHL ENTSCHEIDEN. “

ständig an uns arbeiten und uns weiterbilden, so können sich auch andere Menschen weiterbilden. Den Mut, andere Menschen anzusprechen, kann man aufbringen. Es kann gelernt werden. Wir geben unseren Teampartnern von Beginn an eine Strategie an die Hand, die es ihnen ermöglicht, schnell und effektiv potenzielle Kunden oder neue Partner zu kontaktieren – ohne Kaltakquise. Die Kontakte stammen alle aus dem warmen Markt und durch unser einzigartig entwickeltes Empfehlungssystem.

Sie sind in kurzer Zeit schnell sehr erfolgreich geworden. Welche Auswirkungen hat das auf Ihr Team?

Manuel Nawrot: Natürlich genießen wir die finanzielle Unabhängigkeit und kennen den Vorteil eines passiven Einkommens. Wir sind beide noch sehr jung, aber schon jetzt denken wir an später. Wir wollen uns nicht auf unserem Erfolg ausruhen. Nicht das Geld und all der Luxus machen uns glücklich, sondern unser Ansporn ist es, vielen Menschen da draußen zu zeigen, dass auch sie es schaffen können. Die Brüder NAWROT haben Erfolg – und **JEDER** kann das schaffen! Wir werden so oft gefragt, wie es möglich sein kann, mit Staubsaugern Geld zu verdienen. Ja, das ist möglich, denn wenn der Wille zum Erfolg da ist und wenn man wirklich Geld verdienen möchte, dann kann es jeder schaffen. Und genau diese Menschen unterstützen wir. Zu uns in das Team kommen Männer und Frauen aus den unterschiedlichsten Branchen. Manche haben Vorerfahrung im Verkauf, andere kommen aus dem Direktvertrieb, andere wiederum sind ganz neu in der Branche. Wir holen jeden dort ab, wo er steht und führen ihn dort hin, wo er sein möchte. Erfolg ist planbar, man muss nur seine Ziele definieren.

Unser Erfolg hat enorme Auswirkungen auf das Team. Je erfolgreicher wir sind, desto erfolgreicher ist das ganze Team.

Roman und Manuel Nawrot:

„Mit uns kann JEDER erfolgreich sein“

Der Einstieg bei HYL A und im Team NAWROT ist ganz einfach. Voraussetzung, um sich erfolgreich am Markt zu etablieren und sich ein Geschäftsfeld aufzubauen, ist der unbedingte Wille Geld verdienen zu wollen. Der Wunsch nach Erfolg öffnet Türen. Ist das richtige Mind-Set vorhanden, gibt es die Strategie vom Team NAWROT gratis mit dazu. Roman und Manuel Nawrot bilden mit ihrem Team gezielt aus. Es gibt außerdem eine Produkt- und Vertriebs-Schulung vor Ort in der HYL A-Zentrale bei Stuttgart (kostenlos). Vorerfahrungen im Vertrieb sind gut, aber nicht unbedingt nötig. Ein Einstieg bei HYL A ist mit Kosten in Höhe von 34,89 Euro für die monatliche Lizenz („Erfolgslizenz“) verbunden. Der Einstieg bei HYL A ist somit risikofrei. Teampartner erhalten Kommissionsgeräte kostenlos zum Vorführen. Wird der Interessent zum Kunden, so erhält er ein original verpacktes Produkt direkt aus der Unternehmenszentrale zugestellt. Wer mit dem Team NAWROT und HYL A durchstarten möchte, sollte noch in diesem Jahr loslegen, passend zum Weihnachtsgeschäft. (BS)

Kontakt zu Roman und Manuel Nawrot:

E-Mail info@lebdeinenerfolg.de
oder der Tel.-Nr. +49 (0) 8131/3188570
www.LebDeinenErfolg.de

Wir ziehen alle an einem Strang. Teamarbeit ist unsere Stärke – vielleicht spielen hier auch unsere südländischen Wurzeln eine Rolle. Südländer haben doch gerne eine große Familie um sich, bei uns ist es das Team. Unser Team spornt uns an und wenn wir sehen, wie schnell sich Erfolge bei unseren Partnern einstellen, dann macht Geld verdienen unglaublich viel Spaß. Und unsere geballte Erfahrung geben wir jederzeit und immer gerne an unsere Teampartner weiter. Doch natürlich konzentrieren wir uns nicht nur auf neue Partner im Team. Es sollte hier vielleicht erwähnt werden, dass wir auch all den bereits erfolgreichen Partnern helfen, den nächsten Schritt auf der Karriereleiter zu gehen, um einen Rang höher zu steigen.

Wo kann man Sie in diesem Jahr noch treffen?

Roman Nawrot: Wir haben durchgehend in ganz Deutschland und Österreich Geschäftsvorstellungen, auf denen man uns persönlich und unser Business

kennenlernen kann. Wenn sich Interessenten bei uns persönlich melden, werden wir nach einem ersten Kennenlernen die Termine versenden.

Und welche Ziele haben Sie sich für die kommenden zwölf Monate gesetzt?

Manuel Nawrot: Unser konkretes Ziel ist, dass wir im Jahr 2017 in Deutschland und Österreich 1000 neue Vertriebspartner aufbauen wollen. Unser Tipp: Steigen Sie in den Wachstumsmarkt Nr. 1 ein! Bei uns im Team NAWROT ist jeder herzlich willkommen!

Die Brüder Roman und Manuel Nawrot

